

Job Detail

Company Code:c6964 Job Code:20230925-155-01-008

Manager Level

Position Title	【営業/トレーディング事業部】日本で希少な航空機専門リース会社
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株) I T C アエロリーシング
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Leasing/Rental Services
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>【業務内容】■航空機の機体及び機材の調達■売買を通じた収益機会を探し、契約締結までの一連を担う役割■国内外の航空機購入希望者より機体購入依頼を受け、適切な機体をサーチし売買を行う■国内外の航空機オーナーの保有する機体の売却情報を入手し、専任売買契約を締結■機体の査定を行い売却先をサーチ 購入した機体や機材の売却を通じ、手数料&収益をあげる■国内外売買案件対応・航空機購入を検討している国内外バイヤーの依頼を受け航空機市場で流通している機体をサーチし、セラーから買い取りバイヤーへ転売・所有航空機の売却を検討している国内外セラーからの 販売先サーチ依頼を受け、潜在的バイヤーを見つけ転売する</p>
Company Info	航空機リース事業/航空機売買事業 航空機事業におけるコンサルティング業務及びプロジェクト管理業務 従業員数 25名
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】■営業スキル及び商談のご経験3年以上 ■英語スキル(交渉で使用する可能性有) ■案件資料作製に必要なPCスキル</p> <p>【尚可】■航空業界での業務経験 ■商社での営業及び輸出入実務経験</p> <p><求める人物像></p> <ul style="list-style-type: none">・フットワークの軽い方、机上ではなく、自ら汗をかいて動ける方・適切な報連相を行い、優先順位をつけて業務を効率的に進められる方
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員