

Job Detail

Company Code:64816 Job Code:20230716-013-01-062

Manager Level

Position Title	【総合職/首都圏】法人営業(海外セクター) ★韓国案件
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	野村不動産ソリューションズ(株)
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Real Estate/Property Management/Facility Management
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社法人営業本部にて、対海外顧客(韓国を中心)をメインに、不動産売買?不動産開発に至るまで、お客様の課題を解決するための不動産戦略をトータルでサポートしていただきます。</p> <p>【具体的には】事業法人の保有不動産に関わる活用・売却、投資マーケットにおけるCRE戦略支援・不動産投資の提案等を行います。</p> <p>(1) 不動産の売買 (2) 信託受益権の売買サポート</p> <p>(3) 不動産の有効活用・不動産鑑定 (デューデリジェンス)</p> <p>(4) 不動産開発 (建替・等価交換) (5) 管理委託</p> <p>※扱う案件は数十億?100億超という取引規模の大きさが特徴です。</p>
Company Info	<p>個人向け不動産仲介事業、法人向け不動産仲介事業、新築受託販売事業、保険代理店事業、不動産情報サイト運営事業</p> <p>従業員数 1866名</p>
Working Hours	09:00～ 17:40
Qualifications	<p>【必須条件】</p> <ul style="list-style-type: none">・法人折衝経験をお持ちの方・日常会話レベルの韓国語スキル <p>【求める人物タイプ】</p> <ul style="list-style-type: none">■交渉力をお持ちの方■相手の求めている情報を推測し、提供できる方■業界にとられず、幅広い業界・分野を学ぶことができる方■早いうちから責任あるポジションに就きたい志向の方■当事者意識を持って考え、主体的に行動できる方
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Other Language1	Korean(Business Conversation Level)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 6000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 124日
Job Contract Period	正社員