

Job Detail

Company Code:b7380 Job Code:20230525-230-01-034

Manager Level

| | |
|---------------------|--|
| Position Title | 【名古屋】法人営業（半導体・電子部品・ODM/OEM）※総合商社/兼松100%出資 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | 兼松フューチャーテックソリューションズ(株) |
| Activated / Updated | 2024-05-08 / 2024-05-08 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing |
| Location | Asia Japan Aichi |
| Job Description | <p>取引先への半導体・液晶・モジュール製品の販売、企画サポート、戦略立案をお任せします。また、担当営業を行いながら各関係部署と協力し、取引先と信頼関係を築き、最適なソリューションの提案を行って頂きます。</p> <p>【主な業務内容】■ODM・OEM全般を理解した上で技術的要素を含んだ開発営業活動 ■半導体・電子部品・モジュール製品等の営業活動 ■国内/海外問わない幅広い取引先対応 ■営業活動を通して、将来のニーズに応える情報収集活動 ■製品納入後のサポート ※社員の意向も考慮し、ジョブローテーションを含めキャリア形成を推進しています。</p> |
| Company Info | <p>半導体・電子部品・各種モジュール製品の輸出入・保管・売買・加工、EMS、IoT関連製品の企画・開発・設計・製造・販売等</p> <p>従業員数 112名</p> |
| Working Hours | 09:00～ 17:15 |
| Qualifications | <p>【必須】 ■半導体、電子部品、モジュール等（電子業界）の営業経験が3年以上ある方</p> <p>【歓迎】 ■プレゼンテーションが得意な方 ■FAE、技術営業経験がある方 ■商社業界での営業経験がある方</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 7000K |
| Holiday Description | 年間休日 120日 |
| Job Contract Period | 正社員 |