

Job Detail

Company Code:b7380 Job Code:20230525-230-01-032

Manager Level

Position Title	【東京】法人営業（半導体/通信デバイス等）※総合商社/兼松100%出資
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	兼松フューチャーテックソリューションズ(株)
Activated / Updated	2024-05-12 / 2024-05-21
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社が取り扱っている半導体や通信デバイスの販売や提案業務をお任せします。国内の電機メーカーや電子機器メーカーなどを担当し、お客様へ提案する営業業務のお仕事になります。</p> <p>営業活動を通じて半導体や通信系デバイスなど、多くの知識を習得することができます。また、お客様のニーズに応じて開発に最初から携わる深耕営業となるケースもございます。</p> <p>例1：海外サプライヤーの半導体や通信デバイスの販売 例2：お客様のご要望や価値向上に対する提案 ※社員の意向も考慮し、ジョブローテーションを含めキャリア形成を推進しています。</p>
Company Info	<p>半導体・電子部品・各種モジュール製品の輸出入・保管・売買・加工、EMS、IoT関連製品の企画・開発・設計・製造・販売等</p> <p>従業員数 112名</p>
Working Hours	09:00～ 17:15
Qualifications	<p>【必須】 ■法人営業経験のある方</p> <p>【歓迎】 ■半導体、電子部品、ボード等の販売経験がある方 ■商社業界での業務経験がある方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3000K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員