

Job Detail

Company Code:d1279 Job Code:20230903-126-01-011

Manager Level

| | |
|---------------------|---|
| Position Title | 《兵庫(明石)/海外向け法人営業》 業界経験不問/ルート営業メイン/年休125日 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | セイコー化工機(株) |
| Activated / Updated | 2024-05-09 / 2024-05-09 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment |
| Location | Asia Japan Hyogo |
| Job Description | <p>■産業用ポンプ・ファン・排ガス浄化装置を、海外の代理店に対して販売いただきます。</p> <p>※東南アジア・中国・韓国がメイン(一部、米国・欧州 等)</p> <p>■既存：新規＝8：2</p> <p>※新規の問い合わせはインバウンドがメイン(代理店の新規獲得業務有)</p> <p>《出張》■年に数回程海外出張有り。※海外赴任はございません。</p> <p>《語学について》■メールでの使用頻度が高いです。海外の顧客と英語でのコミュニケーションができる方は歓迎いたします。</p> |
| Company Info | <p>合成樹脂を主要材料とした耐食化学装置機器類の設計・制作・施工および販売 各種管工事の設計・施工、各種水道施設工事の設計・施工 主要製品耐蝕ポンプ・耐蝕送風機・排ガス処理装置NOx除去装置等</p> <p>従業員数 188名</p> |
| Working Hours | 09:00～ 17:30 |
| Qualifications | <p>《いずれも必須》 営業経験をお持ちの方/英語を使う仕事に抵抗がない方、チャレンジしたい方</p> <p>《長期就業者が多い理由》■「長く腰を据えて働いて頂きたい」という想いから、入社1年目は先輩社員達が客先同行などで丁寧にサポート。訪問先での振る舞いなど先輩の一挙一動を学んで頂けます。一通りの実務を経験してから、担当の代理店やユーザーを持っていただき、先輩のサポートを受けながら1人前の営業としてのスキルを磨いていくことが出来ます。</p> <p>《キャリアアップ》■課長/所長/営業部長 と昇格が目指せます。</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 6000K |
| Holiday Description | 年間休日 125日 |
| Job Contract Period | 正社員 |