

## Job Detail

Company Code:a3677 Job Code:20230828-228-01-036

Manager Level

Position Title	【M&A・戦略投資/プロジェクトリーダー】医療業界のDX化やデジタル活用を推進
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)メドレー
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■当部門にてメドレー全社のM&amp;A活動における戦略立案からソーシング、Execution、PMIまで一貫してリードする役割をご担当いただきます。特性や、ご自身の経験・志向性等を踏まえて下記業務より担当します。</p> <p>▽成長戦略の企画立案・ソーシング：全社のM&amp;A戦略立案及び出資戦略の立案/ソーシング（M&amp;A対象企業の探索、提案ストーリー立案、アプローチ）等</p> <p>▽Execution：企業価値算定、デューデリジェンス/契約書の作成、条件交渉等</p> <p>▽PMI (Post Merger Integration)：PMI計画の策定、PMIプロジェクトの統括/バリュアアップ施策の検討・実行 等</p>
Company Info	<p>■医療介護福祉人材採用システム ■介護事業所向けオンライン研修 ■クラウド診療支援システム ■かかりつけ薬局支援システム ■オンライン医療事典 ■介護施設の検索メディア</p> <p>従業員数 895名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】▼下記いずれかのご経験のある方（目安2年以上）</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・事業会社でのFP&amp;A/子会社管理/PMIのご経験</li><li>・投資銀行やFAS、PEファンドでのM&amp;AやPMIのご経験</li></ul> <p>・コンサルティングファームでの業務経験</p> <p>・スタートアップのCFOのご経験</p> <p>・監査法人や弁護士事務所等のプロフェッショナルファームのご経験</p> <p>◎なお、一連のM&amp;A全プロセスのご経験や、ヘルスケア業界でのご経験は必須要件とはしていません。不足している経験をマイナスに捉えるのではなく、冷静に課題を受け止め、能動的にGAPを解消していけることが重要であると考えています。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 15000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員