

Job Detail

Company Code:a3677 Job Code:20230828-228-01-036

Manager Level

| | |
|---------------------|--|
| Position Title | 【M&A・戦略投資/プロジェクトリーダー】医療業界のDX化やデジタル活用を推進 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | (株)メドレー |
| Activated / Updated | 2024-05-06 / 2024-05-08 |
| Job Type | Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning |
| Industry | IT - Other |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>■当部門にてメドレー全社のM&A活動における戦略立案からソーシング、Execution、PMIまで一貫してリードする役割をご担当いただきます。特性や、ご自身の経験・志向性等を踏まえて下記業務より担当します。</p> <p>▽成長戦略の企画立案・ソーシング：全社のM&A戦略立案及び出資戦略の立案/ソーシング（M&A対象企業の探索、提案ストーリー立案、アプローチ）等</p> <p>▽Execution：企業価値算定、デューディリジェンス/契約書の作成、条件交渉等</p> <p>▽PMI (Post Merger Integration)：PMI計画の策定、PMIプロジェクトの統括/バリューアップ施策の検討・実行 等</p> |
| Company Info | <p>■医療介護福祉人材採用システム ■介護事業所向けオンライン研修</p> <p>■クラウド診療支援システム ■かかりつけ薬局支援システム</p> <p>■オンライン医療事典 ■介護施設の検索メディア</p> <p>従業員数 895名</p> |
| Working Hours | 09:00～ 18:00 |
| Qualifications | <p>【必須】▼下記いずれかのご経験のある方（目安2年以上）</p> <ul style="list-style-type: none">・事業会社でのFP&A/子会社管理/PMIのご経験・投資銀行やFAS、PEファンドでのM&AやPMIのご経験 <p>・コンサルティングファームでの業務経験</p> <p>・スタートアップのCFOのご経験</p> <p>・監査法人や弁護士事務所等のプロフェッショナルファームでのご経験</p> <p>◎なお、一連のM&A全プロセスのご経験や、ヘルスケア業界でのご経験は必須要件とはしておりません。不足している経験をマイナスに捉えるのではなく、冷静に課題を受け止め、能動的にGAPを解消していけることが重要であると考えています。</p> |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 15000K |
| Holiday Description | 年間休日 120日 |
| Job Contract Period | 正社員 |