

Job Detail

Company Code:17408 Job Code:20230606-292-01-007

Manager Level

Position Title	【海外営業】海外出張も多く、語学力を存分に活かします！/年間休日125日
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)クレストック
Activated / Updated	2024-05-30 / 2024-06-04
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Manufacturing - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■海外の代理店管理を含め国内、海外マーケットにおける半導体・開発及び製造装置の営業販売をお任せ致します。サービス部門とともに据付立ち合い出張に行くこともございます。</p> <p>■エリア：アメリカ、インド、中国、台湾 等 展示会がある際は1?2週間程度の滞在を要することもございます。</p> <p>■顧客：海外の中小企業がメイン 国内は大学の研究室 等 【ミッション】代理店のマネジメントやスケジュール管理、メンテナンス対応などがメインミッションであり、マーケティング部の目標売上に向けた業務を担当して頂きます。</p>
Company Info	<p>■電子線描画装置の開発・製造・販売 ■受託加工サービス ■共同開発</p> <p>従業員数 25名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】■事業会社にて英語の使用経験のある方（※現地でのやりとりや電話、交渉などに使用していただきます） ■月の1/3は海外出張になるため、それを抵抗なく楽しむことができる方</p> <p>《とにかく語学を活かして海外で働きたい方にオススメ》 【求める人物像】■顧客との関係を構築し、営業提案ができる方 ■技術部との連携のもと、協調性を持って実務を行える方 【選ばれる理由】■他企業の装置との違いは用途に応じて1つの機能しかない点です。そのため他社と比較してコストパフォーマンスが高く、資金に余裕のない中小企業様に選ばれ続けております。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員