

Job Detail

Company Code:b3119 Job Code:20230817-028-01-006

English Language Skills	Staff Level
Position Title	【坂出市】海外営業・販売戦略★自社商品「だし醤油」をグローバル市場へ広げる
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	鎌田醤油(株)
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Food and Beverage Production
Location	Asia Japan Kagawa
Job Description	<p>「だし醤油」などの自社商品をグローバル市場へ広げるための販売戦略の立案、市場調査、マーケティングなどを含め、海外のお客様に向けた営業活動を担当していただきます。</p> <p>現在はアジア・北米のお客様が中心ですが、今後はより多くのエリア、国にカマダブランドをグローバルに拡大してくれることを期待しています。</p> <ul style="list-style-type: none">・海外市場への営業活動・展示会、催事への参加・貿易実務・通訳、翻訳・輸出規制の調査、対応・海外向け新製品の開発・市場調査など <p>変更範囲：当社業務全般</p>
Company Info	<p>■各種醤油/うどんつゆ/めんつゆ/他、各種スープの製造販売</p> <p>従業員数 158名</p>
Working Hours	08:00～ 17:00
Qualifications	<p>【必須】・英語、日本語上級レベルの語学力 ・営業経験</p> <p>【歓迎】・海外営業の経験 ・マーケティングの知識 ・中国語、韓国語話者 ・海外での生活、就労経験 ・食品の貿易における業務経験、法規制などの知識</p> <p>海外への出張あり(年間6?12回程度、短期出張ベース) 日本食を海外のお客様に届けたいというお気持ちのある方を歓迎いたします。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 4000K
Holiday Description	年間休日 115日
Job Contract Period	正社員