

Job Detail

Company Code:67895 Job Code:20230731-226-01-040

Manager Level

Position Title	【海外営業/さいたま新都心】海外ビジネスを推進◎国内シェアNo.1の成長事業
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)タウ
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Saitama
Job Description	<p>■損害車の買い取り・輸出販売事業のパイオニアとして市場をリードする総合リサイクル商社の当社にて、海外営業(損害車事業の海外展開)をお任せします。</p> <p>■トレーディング事業：南アジアをメインに日本から自社オイル、タイヤ、バッテリー等を販売。担当エリアの文化や商習慣を理解し、お客様と良きリレーションを構築していただきます。</p> <p>■ダメージカー事業：国内では市場シェアは30%を超える主力事業を、今後は海外にも展開し、世界中における損害車の仕入・販売事業に展開して参ります。(現地パートナー開拓・現地営業・現地損保、ディーラーからの仕入れ 等お任せします)</p>
Company Info	<p>■自動車・トラックの買取・販売・輸出 ■自動車用パーツ・オイルなどの買取・販売・輸出 ■オークション事業</p> <p>従業員数 497名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■ビジネスレベルの英語力 ■日本語能力検定N2相当の日本語力 ■海外展開に向け主体的に行動できる方</p> <p>【歓迎】 ■海外向けBtoB営業や新規事業開発の経験 ■東南アジアへの土地理解、市場理解ある方</p> <p>◎景気に左右されにくいリースカーで国内シェアNo.1！日本車は海外需要が高く、事故や災害により損傷したダメージカーの再利用に着目し、ネット販売を通じて約4000台/月を買取、1日約200台を自社サイトに掲載。全て3日ほどで完売の成長市場。</p> <p>★将来的には海外転勤や現地オフィスマネージャーの登用あり★</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員