

Job Detail

Company Code:42567 Job Code:20230720-086-01-300

Manager Level

Position Title	【海外事業開発】海外M&A案件の推進?買収後のPMI遂行/医療×ITベンチャー
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	エムスリー(株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Internet Services/ISP (Internet Service Provider)
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>エムスリーの成長戦略としての、海外におけるM&A等の推進および、買収先企業のPMIの遂行をご担当頂きます。いずれの業務も、買収先企業のマネジメントチームの一員として遂行して頂く予定です。</p> <p>【業務詳細】 ■海外M&A案件のソーシング (ターゲット案件の探索・リストアップ、持込み案件の分析、提案書作成、アプローチ等) ■海外M&A案件のエグゼキューション (ストラクチャリング、企業価値分析、デューデリジェンス、契約交渉、クロージング、各種開示等の実行をPMとしてリード) ■買収後のPMI遂行 (買収先企業の経営効率化の推進をリード/買収先企業とM3及びM3グループとの協業を通じた価値創造プロセスのリード)</p>
Company Info	<p>インターネットの力を使って医療業界の常識を覆し、全く新しい付加価値と業界の在り方を提言しながら、人真似ではないユニークなサービスを創出し、医療をより良い方向へ変革しています。</p> <p>従業員数 588名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■M&Aエグゼキューション経験3年以上 (クロスボーダー又は海外M&A案件経験、あるいは、国内M&A案件経験とネイティブに近いビジネス英語力の何れか必須) ■ビジネスレベルの英語力 (MBAか駐在経験等希望)</p> <p>【尚可/以下何れかのご経験】</p> <ul style="list-style-type: none">・買収後PMI経験・戦略コンサルティング経験・事業会社の経営戦略、経営企画、事業開発、事業戦略・事業会社の営業・事業推進 (弊社に近い業界で売上増又はコスト削減で高い成果を出した) 経験
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 15000K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員