Job Detail

Company Code:f0637 Job Code:20230526-020-01-002

Staff Level

Position Title	燕市【海外営業(韓国)】燕三条の成長企業/ホワイト企業認定
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	(株)ツノダ
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Manufacturing - Other
Location	Asia Japan Niigata
Job Description	■当社製品(ペンチ・ニッパー等)を海外に広める営業です。日本で1、2年国内営業をご経験頂いた後、韓国の自社代理店に出向していただきます。 ■更なる海外展開を実現していくために、海外営業職として営業活動に挑戦していただける方を求めての増員募集になります。 ■韓国の代理店の販売先を回って市場調査・販路拡大をお任せします。現在、現地代理店からの情報を基に販売を広げていますが、更に販路拡大するために市場ニーズの把握と新規顧客開拓をお任せします。
Company Info	プロの作業現場から、ホビーや暮らしのメンテナンスまで、日常の様々なシーンで活躍する作業工具を企画開発、製造・販売しています。多様なニーズに対応できる多彩なラインナップ(300種類以上)と徹底した品質管理に基づく確かな技術力が強みです。 従業員数 131名
Working Hours	08:00~ 17:00
Qualifications	【いずれか必須】ハングル能力検定2級以上/TOPIK5級以上/日本語能力試験1級および就労ビザ(外国籍の方)■韓国に滞在経験のある方、韓国事情に詳しい方歓迎■営業未経験/業界未経験の方も歓迎 海外でも評価の高いツノダの製品は世界各国から注文をいただきます。世界に認められる燕三条ブランドの一員であるツノダを広めるお仕事です! 【特徴】売上ぐんぐん上昇中(2022年度25億円達成!)平均有給取得:年約14日/ホワイト企業認定/新潟県ハッピーパートナー企業/新工場2022年完成/充実の福利厚生/年に一度の社員面談を実施
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Other Language1	Korean(Business Conversation Level)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3000K - JPY 4500K
Holiday Description	年間休日 108日
Job Contract Period	正社員

 $Copyright @ \ Human \ Global \ Talent \ Co., Ltd. \ All \ rights \ reserved.$