

Job Detail

Staff Level

Position Title	タイ勤務／大手グループ日系IT企業での【ITソリューション営業】※マネージャ候補
Recruiter Company	HRnavi Joint Stock Company
Company Name	Company name is private
Activated / Updated	2023-11-16 / 2023-11-16
Job Type	Sales/AE - IT Sales Sales/AE - Corporate Sales Sales/AE - Other
Industry	IT - Other
Location	Asia Thailand Bangkok
Job Description	<p>主に製造業の日系企業へのソリューション営業（直販）をお任せします。</p> <ul style="list-style-type: none">・新規開拓、既存顧客フォロー・課題のヒアリング・問い合わせ対応・見積もり作成・顧客折衝・工程、進捗管理、プロジェクト管理
Company Info	<p>ご紹介先は、タイに設立され現在創業20年以上になる日本のIT企業です。ハードウェアからセキュリティ・LAN工事、生産管理システム・会計(経理)システム・給与システムといった業務システムやERPからIoT、スマートファクトリーとその保守メンテナンスまで事業を展開しています。この度、マネージャー候補としてソリューション営業をお任せ出来る方を増員募集いたします。</p>
Working Hours	9:00～18:00
Qualifications	<p><必須条件></p> <ul style="list-style-type: none">・IT業界での直販営業経験（サーバー、ネットワーク、セキュリティソフト、ERPなど）・顧客の業務改善のための提案ができる方・タイ語または英語で社内SEやCEとコミュニケーションが取れる方 <p><歓迎条件></p> <ul style="list-style-type: none">・製造業向けの営業経験者・タイでの就業経験がある方 <p>★求める人材★</p> <ul style="list-style-type: none">・長期勤務を希望される方（5年以上）・新規顧客開拓を積極的にできる方・向上心がある方
English Level	Daily Conversation Level (TOEIC 475-730)
Japanese Level	Native Level
Salary	THB - Thai Baht THB 700K - THB 2000K
Salary Description	<p>【給与】 月給：60,000～150,000 THB（経験、能力により応相談） ※試用期間：3カ月（給与変更なし）</p> <p>【昇給・賞与】 昇給制度：年1回査定あり 賞与：年2回（業績による）</p> <p>【福利厚生】 民間医療保険（家族含む） ビザ、WP取得サポート：あり（帯同家族分も含む） 社会保険加入：あり（タイ国）</p>

	営業訪問には社有車（運転手付き）を使用または自家用車使用（手当あり）を選択可 リモートワーク制度あり 【諸手当】 住宅手当、家族手当、通勤手当（あるいは在宅勤務手当）
Holiday Description	土日、祝日（タイ国のカレンダー通り） ※原則週2日は出勤、後は在宅勤務可
Job Contract Period	正社員雇用