

Company Details

Company Name	tokuty co, ltd.
Company Details	<p>■事業内容 / Company Profile 2018年に設立した当社は、ベトナム、ネパール、インドネシア、ミャンマー、台湾等、多様な国籍、多彩な人種が働くグローバルスタートアップ企業です。</p> <p>・サービス これまで当社は、在留外国人労務管理アプリ『Connectee（コネクティー）』の開発・運用をコアビジネスとしていました。</p> <p>そして、2021年4月に新サービスとして『特定技能人材を採用したい企業』と『特定技能人材』を繋ぐ特定技能人材特化型求人広告プラットフォーム『tokuty（トクティー）』を立ち上げました。</p> <p>既にASEAN中心に260社超の海外人材会社と提携が進んでいます。</p> <p>■企業PR / Company PR ・Our Mission 地域経済の基幹労働力を担う外国人労働者を増やし、日本を高付加価値国家にする。</p> <p>■募集職種 / Open Positions フィールドセールス</p> <p>●仕事内容 / Job Description 特定技能外国人材マッチングプラットフォーム『tokuty（トクティー）』の利用を検討頂いている顧客への商談・営業企画を行って頂きます。 主に、外食・介護・製造業など人手不足が問題となっている業界を中心とした顧客が対象となっております。</p> <p><フィールドセールス> ・顧客ニーズの把握 ・tokutyの紹介 ・課題解決の提案 ・商談（Web会議）</p> <p>●勤務地 / Work Locations 東京本社 〒105-0022 東京都港区海岸 1-9-1 8 国際浜松町ビル2階</p> <p>●待遇 / Salary 450万円～650万円</p> <p>●応募条件 / Qualifications ※下記のいずれか1つ以上当てはまる経験をお持ちの方を歓迎致します。 ・3年以上の法人向け営業経験 ・3年以上の無形商材の営業経験 （ex. 人材・サービス・情報・金融・リース） ・3年以上の新規顧客開拓の営業経験</p>
Establish Year	2018
Employee	24
Address	東京都港区港南 2 丁目 1 2-3 3 品川キャナルビル8階
Email	
TEL	
URL	https://www.corp.tokuty.jp/